

JobFit® Sales

Messbar bessere Personalentscheidungen im Vertrieb

Als Geschäftsinhaber*in oder Personalverantwortliche*r wissen Sie, dass die Einstellung schlechter oder mittelmäßiger Vertriebspersonen für ein Unternehmen katastrophale Folgen haben kann. Mit datengestützten Assessments unterstützen Sie unsere Expert*innen bei wichtigen Personalentscheidungen. Klar, schnell und diskret. Unsere Expert*innen liefern Ihnen auf Basis wissenschaftlich validierter Tools aussagekräftige Erkenntnisse zur Identifikation und Entwicklung von Verkaufstalenten und konkrete Empfehlungen, zur deren Weiterentwicklung und Fit in Ihren Vertriebsteams.

Typische Einsatzgebiete von JobFit® Sales:



wichtige Personalentscheidungen absichern



das Risiko von Fehlbesetzungen reduzieren



MA- Potenziale schnell und sicher erkennen



Personalentwicklung professionalisieren



Datenbasiert Weiterbildungen planen

Daten, die Ihre Eindrücke ergänzen:

Sie erfahren mehr über die berufsbezogenen Fähigkeiten und Verhaltensweisen einer Person, aber auch über wesentliche Persönlichkeitsmerkmale. So stellen Sie sicher, dass Ihre Kandidat*innen zur Position UND zur Unternehmenskultur passen. Unsere strukturierten und leicht verständlichen Berichte helfen dabei, teure Fehlentscheidungen zu vermeiden, Zeit und Kosten zu sparen, ihre Personalentscheidungen abzusichern und so bessere Ergebnissen zu erreichen.

Unsere Expert*innen begleiten Sie mit bis zu 13 Berichten, Grafiken und Leitfäden bei fundierten und objektiven Entscheidungen.

Mentale Fähigkeiten - **KANN** der*die Kandidat*in die Arbeit bewältigen?

Berufliche Interessen - **WILL** er*sie die Arbeit machen?

Verhaltensmerkmale - **WIE** wird der*die Kandidat*in die Arbeit bewältigen?

Was wird gemessen?

Unsere erfahrenen Sales-Expert*innen helfen Ihnen dabei, die Vorgehensweise einer Person in Bezug auf **7 erfolgskritische Verkaufspraktiken** zu ermitteln:

Verkaufsabschluss

Aktive Kundenansprache

Prospecting

Eigeninitiative

Zusammenarbeit im Team

Beziehungen aufbauen und halten

Verhandlungskompetenz

Ablauf von JobFit® Sales:

1. Gemeinsam mit Ihnen beschreiben wir die **Anforderungen der Position** - "Performance Modeling"
2. Die Teilnehmenden bearbeiten einen wissenschaftlich basierten **Online-Fragebogen** (ca. 90min)
3. **JobMatch**: Unsere Auswertungen beschreiben, wie Person und Arbeit und Position zusammenpassen

Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung mit forschungsvalidierten Assessments bieten wir Ihrem Unternehmen die notwendige Unterstützung, um Top-Performer zu finden, einzustellen und optimal zu integrieren. Mehr als 40.000 Unternehmen in über 120 Ländern nutzen erfolgreich unsere Profiling Tools. Kontaktieren Sie uns. Unsere erfahrenen Profis stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung.

talent-profiles.eu - Ihr Profiles International Partner D.A.CH.

www.talent-profiles.eu +49 736 546 139 96

kundenservice@talent-profiles.eu +43 (0)1 235 14 40