

TALENTE FINDEN, ENTWICKELN UND HALTEN

Profiles International

ist ein weltweit führender Anbieter von Online-Assessments in den Bereichen Personalauswahl und Personalentwicklung mit mehr als 20 Jahren Erfahrung.

Die Online-Tools von Profiles International bilden eine fundierte Grundlage für strategische Personalentscheidungen in Unternehmen aller Größen und Branchen. Ein spezieller Fokus dieser Profiling-Tools liegt auf den Bereichen Recruiting und Talent Development, insbesondere für Positionen im Vertrieb und auf der Führungsebene.

WISSENSCHAFTLICH ERFORSCHT

All unsere Produkte basieren auf intensiver empirischer wissenschaftlicher Forschung und ermöglichen dadurch valide und nachhaltige Personalentscheidungen auf allen Hierarchieebenen und Abteilungen.

WELTWEIT ERPROBT

Weltweit sind schon mehr als 40.000 KundInnen in über 120 Ländern überzeugt und nutzen unsere Produkte in mehr als 40 Sprachen. International sind wir bereits mit mehr als 175 Geschäftsstellen vertreten.

SPART KOSTEN

Reduzieren Sie Kosten durch den Einsatz unserer Produkte indem Sie Fehlbesetzungen minimieren, Fluktuationsraten senken und Mitarbeiterpotentiale erkennen. Und das alles ortsunabhängig und zeitsparend.



Profiles Sales CheckPoint™

Verkaufstalente fördern, für mehr Umsatz

Profiles Sales CheckPoint™ ist ein standardisiertes Feedback-System zur Entwicklung von VertriebsmitarbeiterInnen. Anhand kritischer Verkaufskompetenzen erkennen Sie Entwicklungsbereiche und wie Sie diese fördern können, um die Vertriebsproduktivität und Kundenzufriedenheit zu steigern.

Kontaktieren Sie uns für eine individuelle Beratung:

Ihr Partner im DACH Raum
kaiblinger+partner
Böcklinstraße 78/17
1020 Wien

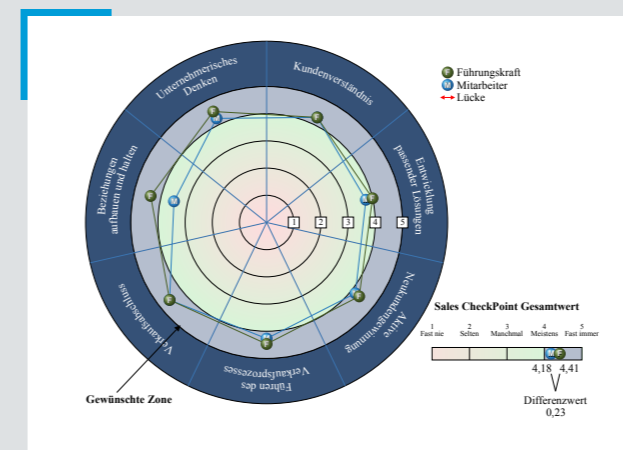
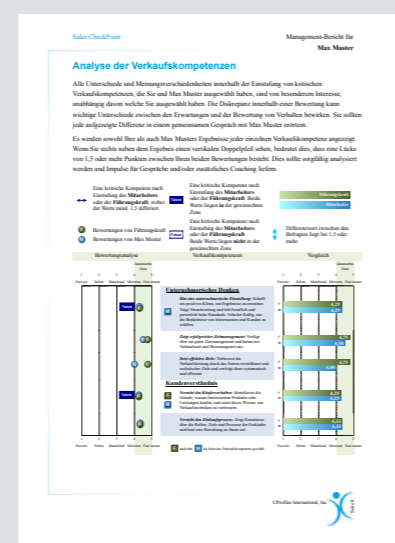
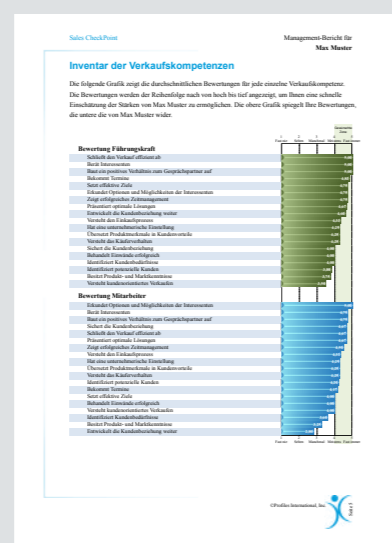
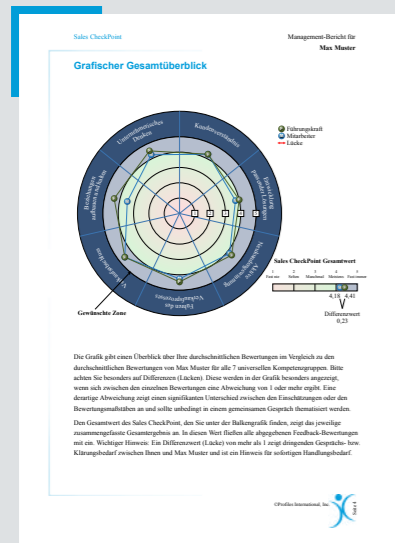
+43 1 512 51 12
info@kaiblinger-partner.com
www.talent-profiles.eu

Profiles Sales CheckPoint™

ist ein 180 Grad Feedback System, das sowohl VertriebsleiterInnen als auch VertriebsmitarbeiterInnen unterstützt. Es gibt Sales-Abteilungen jeder Größe, Branche und Nationalität einen Überblick über die individuellen Stärken und ermöglicht es somit den MitarbeiterInnen diese Stärken bestmöglich zu nutzen und die Aufmerksamkeit auf Gebiete zu richten, die ihre Effektivität eventuell einschränken könnten.

Profiles Sales CheckPoint™

vergleicht Selbstbild und Fremdbild anhand von 7 essentiellen Kompetenzbereichen für den Vertrieb. Die Ergebnisse werden übersichtlich mittels graphischer Auswertungen dargestellt. Das Assessment gibt Ihnen zudem spezifische Empfehlungen zur fachlichen und persönlichen Entwicklung. Es kann Ihnen so helfen, Ihr Team zu motivieren und fundierte Entscheidungen in der Personalplanung zu treffen. Das Tool ist in 40 Sprachen erhältlich und eignet sich daher auch ideal für international agierende Organisationen und Sales-Abteilungen.



Übersichtliche Ergebnisberichte

EINSATZBEREICHE

- Entwicklung von VertriebsmitarbeiterInnen
- Vorbereitung für nächste Karriereschritte
- Tracking von Entwicklungsprozessen
- Sicherstellen von Schlüsselkompetenzen im Vertriebssteam

IHRE VORTEILE

- Coaching- und Entwicklungs-Maßnahmen werden zielgerichtet und effizient
- Prioritäten werden klar definiert
- Erhöht die Vertriebsproduktivität und Kundenzufriedenheit durch Optimierung des Vertriebsteams
- Investition in MitarbeiterInnen steigert die Wertschätzung

Eigen- und Fremdbild auf einen Blick

ABLAUF

1. Online Versendung der Teilnahme-Links
2. Selbstbeurteilung der VertriebsmitarbeiterInnen
3. Feedback durch die/den Vorgesetzte/n
4. Persönlicher Bericht für VertriebsmitarbeiterInnen, Management Bericht der Ergebnisse für VertriebsmitarbeiterInnen